



Visión global: así es la trayectoria del líder de negocios en Tec

En la mueblería de su papá, Francisco Jesús Balderas pasaba las tardes organizando tarjetas de crédito de clientes. Acomodarlas por ruta y fecha era una tarea sencilla, pero suficiente para **despertar una curiosidad** por los procesos que sostienen un negocio.

Su infancia, marcada entre papeles y cuentas, dio inicio a una trayectoria que más tarde incluiría **operaciones en China, Centroamérica y distintas regiones de México** hasta convertirse en **director de la [Licenciatura en Administración y Transformación de Negocios \(LAET\)](#)** en el [Tec campus Ciudad Juárez \(CDJ\)](#).

Francisco Balderas se formó como **ingeniero en Sistemas Computacionales**, pero desde su primer trabajo tuvo relación directa con **administración y finanzas**.

Por lo que sus primeras propuestas en esos trabajos lo llevaron a incorporarse a corporativos y a gestionar **proyectos a nivel nacional**.



Procesos, expansión y operación internacional

Su trayectoria profesional comenzó en **Chilchota Alimentos**, en el área de finanzas. De ahí, su camino le llevó a **Barcel**, donde desarrolló un sistema de control de inventarios para materias primas.

El sistema fue replicado en otras plantas. Así, asumió responsabilidades en el corporativo de **Grupo Bimbo**, donde coordinó operaciones de sistemas para plantas y centros de distribución en todo el país.

Posteriormente, **lideró la integración de plataformas logísticas** para las regiones del sureste y tuvo contacto con la naciente operación de la empresa en **Estados Unidos**.

francisco-balderas-coordinado-operaciones-globales-industria-alimentaria-tecnológica-logística-actual

En los años 2000, Bimbo cambió su modelo de crecimiento hacia la adquisición de nuevas compañías. El profesor Balderas formó parte de la **gerencia de desarrollo de nuevos negocios**, participando en análisis de compatibilidad de procesos con empresas objetivo.

Asimismo, fue parte del equipo que coordinó la compra e integración de una **empresa panificadora en Beijing, China**.

Tras su experiencia en Asia, fue nombrado *country manager* en Honduras, donde **dirigió la operación de 3 compañías**. Desde ahí, coordinó la relocalización de líneas de producción dentro de la región centroamericana y gestionó procesos de desvinculación, capacitación y traslado de equipos.

Posteriormente, colaboró en el área comercial de la empresa en Sonora y Baja California, y fue asignado como **asesor temporal** para proyectos estratégicos en **Brasil**.



Finalmente, en **Grupo Bimbo** asumió la **dirección comercial del Moldex**, empresa dedicada a fabricar cajas secas, estantería y vehículos eléctricos. Su responsabilidad incluía la promoción de estas soluciones con empresas e instituciones en distintos sectores.

Nuevos sectores y formación de talento

Sin embargo, Francisco Balderas no solo formó parte de Grupo Bimbo. Más adelante, **dirigió Kanan Smart Solutions**, una empresa de tecnología de inspección por rayos X utilizada para control de calidad en productos alimenticios.

“Este sistema detecta diferencias de densidad entre el producto y materiales extraños; fue implementado en países como México, Estados Unidos, Francia y Perú”, detalla.

La experiencia adquirida en estos sectores le permitió desarrollar una perspectiva transversal sobre la operación, tecnología y talento en las organizaciones.



Después de ese recorrido por **empresas multinacionales**, Francisco Balderas dio un giro a su carrera y empezó a **dedicarse a la educación**.

Así, se convirtió el director del programa LAET en el [Tec campus Ciudad Juárez](#), donde **vincula esa trayectoria con el diseño académico de la carrera**.

“Hoy puedo compartir con los estudiantes una visión completa del negocio, desde el sistema operativo hasta la toma de decisiones”, comenta.

A través de su formación, busca que los futuros egresados comprendan procesos, trabajen en equipo y respondan a entornos cambiantes con base en información estructurada.

“Hoy puedo compartir con los estudiantes una visión completa del negocio”.

TAMBIÉN QUÉRRAS LEER